

Offre d'emploi Directrice / Directeur commercial



Notre société :

Start-up innovante, Sysark propose des solutions robotiques innovantes pour la médecine nucléaire. Elle propose également un Bureau d'étude technique qui s'est illustré en développant un dispositif de prélèvement 7 doses pour le vaccin Pfizer-Biontech.

Jeune entreprise fondée en 2018 sur des travaux initiés en 2015, elle est suivie par Scal E Nov et l'Incubateur Lorrain et affirme une ambition européenne. Elle a été plusieurs fois récompensée : au concours, i-LAB 2020, i-LAB PEPITE du Ministère de la Recherche, par la Région Grand Est, par Nyuko (Luxembourg), la Ville de Nancy...

Sysark est implantée à Nancy au sein d'un riche écosystème entrepreneurial et universitaire : nous travaillons en collaboration avec le Centre de Recherche en Automatique de Nancy (CRAN) et le Centre Hospitalier Universitaire de Nancy (CHU) que vous serez amené à visiter régulièrement.

L'innovation au service de l'humain est au cœur de nos projets : **Réduire de 90% l'irradiation des soignants en médecine nucléaire. Vacciner 40% de personnes en plus.**

La confiance en nos équipes et nos partenaires est le moyen d'atteindre cette finalité.

Description du poste :

Sous la supervision du Président et du Directeur Général en lien constant avec l'équipe technique, vous aurez comme principale mission le **développement commercial de la société** et la mise en place des processus afférents. Vous serez épaulé(e) par une Ingénieur technico-commerciale junior.

Localisation & modalités

Poste basé à Nancy. Déplacement principalement en Europe (francophone). Télétravail encouragé. Véhicule de fonction. Vous bénéficiez d'une liberté inédite dans la gestion de votre travail ainsi que dans vos horaires.

Profil recherché

Vous êtes rigoureux ou rigoureuse, structuré(e), autonome. Vous avez un bagage biomédical ou à minima une expérience dans la santé, ancien manipulateur/trice en radiologie accepté, vous êtes doté(e) d'une expérience significative de la vente dans le milieu de la santé.

Vous souhaitez être acteur ou actrice d'une aventure unique : le montage et l'exécution d'une stratégie commerciale globale sur un marché de niche pour répondre à des problématiques fortes chez nos prospects grâce à nos innovations uniques.

En intégrant Sysark vous rejoignez une équipe de dix personnes expérimentées et surmotivées.. Les défis et les rétributions seront à la hauteur de vos ambitions.

Rémunération :

Vous réalisez des tâches variées, au cœur des rouages de la société, vos actions seront essentielles pour atteindre nos finalités. Vous serez crédité, à chaque réussite commerciale, d'avoir protégé, par exemple, une équipe soignante de la radioactivité. Poste à forte perspective de progression. Rémunération de base en fonction de votre expérience, variable au résultat.

Offre à validité immédiate. contact@sysark.eu